

美容室向けの卸販売

# 洋服・雑貨の展示販売会

## 展示販売会のポイント！

- えがお洋品店が商品をセレクト
- 1点から購入ができる
- 実物を手に取って選ぶことができる
- コーディネートに関して  
アドバイスをもらえる

## 展示販売会で取り扱う商品

**洋服** —— 年齢を重ねたからこそ似合う洋服

**雑貨** —— 大人のスタイルを彩るアイテムたち

**老眼鏡** —— 機能でなく、“おしゃれ”で選ぶ老眼鏡

展示販売会は、**毎年春と秋の2回**開催いたします。最新情報やお申し込みについては、こちらのURLよりご確認ください。

**お申し込みはこちらから**

<https://egao-salon.jp/fc/#clothing-exhibition>



2025年3月5日

EGAO®



# EGAOのサロンサポートセットの内容

シニア世代に向けたサロン運営の様々な場面に役立つ  
5つのサービスをご用意いたしました。  
ここでは、『EGAOの視察セミナー』に関する説明をいたします。



シニア世代向け  
サロン運営のヒント

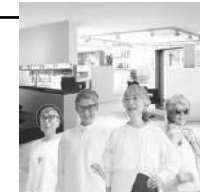
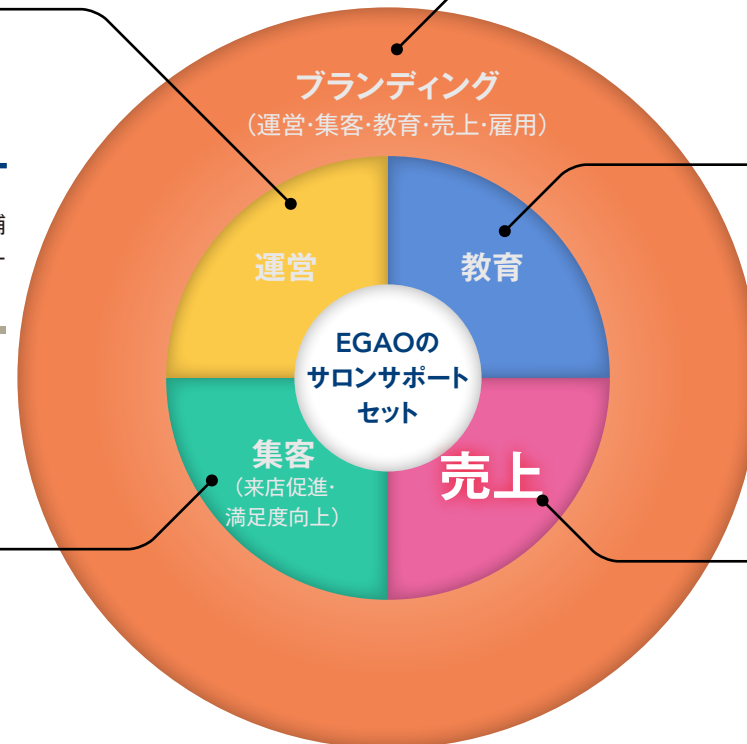
## EGAOの視察セミナー

EGAOの各店舗をご見学いただき、どのような空間で店舗運営を行っているかをご覧ください。同時に、シニアマーケットの現状やその対策についての情報をご提供いたします。



来店促進や施術提案のきっかけに  
**レンタルフォト  
&ムービーサービス**  
— EGAOフォトストック

50代以上の女性に特化した高品質なヘア写真を提供し、美容室の施術提案や来店促進をサポートしています。



シニア世代特化型の  
サロンになるために  
**フランチャイズ契約**  
— PRODUCED by EGAO

これまでにEGAOが築き上げてきたブランド力、技術、そしてノウハウを活用し、既存の枠組みを活かしながら「シニア世代に特化した美容室」のブランディングを強化していきます。



スタッフの技術向上のための教育  
**プロが教える  
フィニッシュワーク講習**

ヘアセットをはじめ、メイクアップ、ファッション、写真撮影までを含めて、美しく仕上げる技術を学び、顧客に提供するサービスの質を高めていきます。



美容室向けの卸販売  
**洋服・雑貨の  
展示販売会**

お客様にヘアスタイルのみならず、ファッションなども含め、トータルでご提案できるように、EGAOで厳選した洋服や雑貨類の販売を行います。



## 洋服や雑貨の提案・販売で 美容室の付加価値を最大化

えがお美容室では、店販商品として洋服や雑貨を取り扱い、ヘアスタイルの提案とあわせてトータルコーディネートのご提案を行っています。こうした取り組みにより、多くのお客様に商品をご購入いただいております。

この取り組みは『お客様への新たな価値提供』や『顧客満足度の向上』に貢献するだけでなく、『新たな収益の柱』としても大きな役割を果たしています。

このたび、全国の美容室の皆さまにも洋服や雑貨の取り扱いを通じた付加価値の最大化という新たなアプローチの機会をご提供したいという思いから、展示販売会を企画いたしました。

ヘアスタイルとファッションを掛け合わせたトータル提案は、サロン全体の魅力を高めるだけでなく、他店との差別化にもつながります。また、商品販売を通じてお客様との接点が増えることで、信頼感や親近感の醸成も期待できます。

ぜひ展示販売会にご来場いただき、実際の商品をお手に取ってご覧ください。



# 洋服・雑貨の展示販売会のポイント

## 洋服のプロが 厳選した商品



洋服・雑貨の展示販売会で取り扱う商品は、シニア世代のトレンドを発信し続ける『えがお洋品店』がセレクトしています。年齢を重ねたからこそ似合う商品を、ご提案いたします。

## 1点から 仕入れ可能



卸販売で洋服を購入する際は、ある程度まとまった数量を仕入れる必要があります。しかし、EGAOの展示販売会では、1点から仕入れが可能で、販売スペースや予算に応じて仕入数を調整できます。

※老眼鏡は1点単位での購入ができません。

## 実物を手に取って 選ぶことができる



実物を手に取って確認できることは、素材感や縫製、服が持つ雰囲気を感じられるため、非常に重要な要素です。写真やオンラインでは伝わりにくい細かなディテールや質感を確かめながら、ぜひご検討ください。

## コーディネートに関して アドバイスをもらえる



ファッションスタイリストが、商品のコーディネート方法をアドバイスいたします。店舗でお客様におすすめする際も、こちらのアドバイスをご参考いただくことで、よりスムーズにご案内いただけます。

### 参加者の声



### お客様のことを思いながらの買付

美容師自らが商品を選ぶことで、お客様に薦める際の責任感がより強くなります。「あのお客様なら喜んでくれるかな」「このお客様にはぴったりかもしれない」と、様々な思いを巡らせながら選ぶことで、より自信を持って買付することができました。



### アドバイスを活かし、購入に繋がる

洋服には興味がありましたが、自分で最適なものを選ぶ自信がありませんでした。しかし、EGAOさんがセレクトした商品に加え、スタイリストの方のアドバイスもあり、安心して購入・お勤めできた結果、お客様にもご購入いただけました。

# 洋服

年齢を重ねたからこそ  
似合う洋服



EGAOの展示販売会では、シニア世代のトレンドを発信し続ける『えがお洋品店』がセレクトした洋服や雑貨を取り扱っています。年齢を重ねたからこそ似合うアイテムを厳選し、実際に手に取って素材感や縫製、細かなディテールを確認しながら仕入れることが可能です。

また、ファッションスタイリストによるコーディネートへのアドバイスも受けられるため、店舗での接客にも役立ちます。商品の魅力をより深く理解しながら、お客様に自信を持っておすすめできる機会となりますので、ぜひご参加ください。



## 美容師だからこそできる 信頼関係を活かした洋服販売の強み

また、美容師が洋服販売する大きなメリットは、すでにお客様と信頼関係を築いている点です。日々の施術を通じてお客様と深く関わっているため、たとえ洋服の知識が少なくても、自信を持ってお勧めすることができます。この信頼関係を活かせば、より自然に洋服の提案ができ、販売につなげやすくなるでしょう。

## 商品、コーディネート一例



オレンジシャツ×チェック柄スカートの  
都会的フェミニンコーデ



ビビッドカラーのシャツにクラシックなチェック柄のスカートを組み合わせ、洗練された大人カジュアルスタイルを演出！  
シンプルなアクセサリやミニバッグをプラスすると、都会的な雰囲気を引き立てます。



イエロープリーツワンピース×グレイジャケットの  
華やかシックコーデ



鮮やかなワンピースに落ち着いたトーンのジャケットを羽織れば、華やかさとシックさが絶妙に調和した大人のスタイルに。アクセサリや小物を合わせて、より都会的な印象を演出できます。



ホワイトシャツワンピース×グリーンカーディガンの  
ナチュラルフェミニンコーデ



シンプルなホワイトワンピースに鮮やかなカーディガンを合わせることで、軽やかで女性らしいスタイルに。ミニバッグをプラスすると、都会的な印象のコーディネートを楽しめます。



### 洋服上代参考価格

- カットソー 5,000~10,000円
- シャツ、ニット、ジャケット 5,000~15,000円
- パンツ 5,000~10,000円
- スカート 5,000~13,000円

- 卸価格は上代価格の75%です。
- 1アイテムからでも仕入れ可能です。
- コーディネートセット販売（2点以上）の場合は、卸価格は上代価格の70%です。

※こちらに掲載されている商品やコーディネートは一例です。展示販売会で取り扱いのない場合もございます。  
※洋服上代参考価格はあくまで目安であり、すべての商品がこの価格内に収まるわけではありません。

# 雑貨

大人のスタイルを彩る  
アイテムたち



## 雑貨類上代参考価格

- バッグ 10,000円～
- 靴 9,000円～
- スカーフ 2,000円～

雑貨類は、大人スタイルを彩るワンポイントアイテムとして活躍します。バッグや靴、スカーフなどを洋服と組み合わせて提案することで、コーディネートが広がり、お客様に新たなスタイルを楽しんでいただけます。

また、店舗内のインテリアアイテムとしても活用できるため、ディスプレイに取り入れることで空間の雰囲気演出し、お客様の関心を引く効果も期待できます。魅力的な雑貨を取り入れ、より洗練されたスタイリングを提案してみたいかがでしょうか。



現在EGAOで売上が伸びている  
ファッション性の高い  
老眼鏡の販売も!

## 老眼鏡

機能でなく、  
“おしゃれ”で選ぶ老眼鏡



私たちが取り扱っている老眼鏡は、単なる視力補助具としてだけではなく、ファッションアイテムとして選ばれています。「老眼鏡＝仕方なくかけるもの」ではなく、ワクワクするおしゃれなアイテムとして取り入れてほしいと思っています。

購入時に複数本を選ばれる方も多く、価格の手頃さに加え、「あの人にも」「自分用に使い分けたい」といった理由から、贈り物としての需要も高まっています。パッケージもオリジナルデザインで、受け取る側にも喜ばれる仕様となっています。

## 機能でなく、“おしゃれ”で選ぶ老眼鏡



親子や友人同士で、  
楽しみながら  
選ぶ方も  
多く見られます



ご来店されたお客様は、楽しみながら自分に合った老眼鏡を選ばれています。3,980円とお求めやすい価格設定のため、色違いやデザイン違いで複数購入される方も多くいらっしゃいます。

SNSでも  
話題に!

「巢鴨ナビ」  
Instagram

「巢鴨ナビ」  
Tik Tok

巣鴨土産の新定番?  
これな-んだ?

SNSで取り上げていただいた際、私たちEGAOとは普段接点のない10~30代の若い世代を中心に反響がありました。SNS経由でEGAOの老眼鏡を知った若い世代が、母親やおばあちゃんを連れて一緒に来店するという姿も見受けられます。

# 老眼鏡が活躍する多様な業種

今、このような業種で老眼鏡が人気です!



書店  
[イベント販売]



大人の音楽教室  
[楽譜を読むための老眼鏡需要]



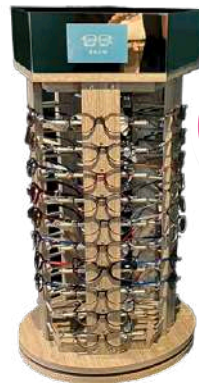
美容室  
[待ち時間に本を読む際の利用]



飲食店  
[メニューの視認性向上]



カルチャースクール  
[講座受講時の視認性向上]



レジ横商品としての  
展開により、  
アップセルの機会にも  
つながります。

## 老眼鏡を販売するメリット

オリジナルパッケージを  
使用しているため、  
プレゼント用、お土産用としても  
お客様に薦めやすい。

省スペースでも  
販売することができるため、  
売り場の空いたスペースを  
活かすことができる。

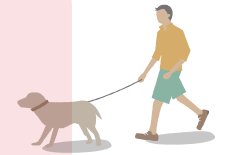
決められた度数の中から  
選んでもらうため、  
度数を調整するような  
専門的な技術が必要ない。

手頃な価格のため  
複数買いの  
提案をしやすい

すでに老眼鏡を  
持っている方にも  
ファッションアイテムとして  
お勧めしやすい

お客様には  
本やスマホを見ながら  
自分に合った度数を  
選んでもらえるため、  
特別な視力検査をする  
必要がない。

敬老の日や  
母の日、父の日に贈る  
プレゼントとして  
キャンペーンを  
打ち出しやすい。



# EGAOの老眼鏡販売セット

そこで今回私たちEGAOが、ファッションアイテムやお土産・プレゼント用として取り扱いができる『老眼鏡販売セット』を用意いたしました。

老眼鏡だけでなく、グラスコードやパッケージ、ステッカー、POPデータも含まれているため、すぐに販売できるセットとなっております。



## Aセット

### 老眼鏡50点

仕入れ額 **121,000円** (税込)

#### セット内容

- 老眼鏡 (50点)
- グラスコード (50点)
- パッケージ (50点)
- パッケージ用ステッカー (50点)
- パッケージ用空気入れ (1点)
- 販売マニュアル
- ポスターと店頭POPの印刷用データ

※印刷用データのみで、印刷は各店舗で行っていただきます。

全商品を  
売上げた際の  
金額

上代価格 3,980円 × 50点  
= **199,000円** (税込)

## Bセット

### 老眼鏡100点

仕入れ額 **242,000円** (税込)

#### セット内容

- 老眼鏡 (100点)
- グラスコード (100点)
- パッケージ (100点)
- パッケージ用ステッカー (100点)
- パッケージ用空気入れ (1点)
- 眼鏡スタンド (1点/眼鏡50本をかけられます)
- 販売マニュアル
- ポスターと店頭POPの印刷用データ

※印刷用データのみで、印刷は各店舗で行っていただきます。

全商品を  
売上げた際の  
金額

上代価格 3,980円 × 100点  
= **398,000円** (税込)

## Cセット

### 老眼鏡200点

仕入れ額 **440,000円** (税込)

#### セット内容

- 老眼鏡 (200点)
- グラスコード (200点)
- パッケージ (200点)
- パッケージ用ステッカー (200点)
- パッケージ用空気入れ (1点)
- 眼鏡スタンド (1点/眼鏡50本をかけられます)
- 販売マニュアル
- ポスターと店頭POPの印刷用データ

※印刷用データのみで、印刷は各店舗で行っていただきます。

全商品を  
売上げた際の  
金額

上代価格 3,980円 × 200点  
= **796,000円** (税込)

■上代価格について 上代価格は3,980円 (税込) です。全てにグラスコードとパッケージがつきます。必ずセット販売をしてください。

■度数、デザインについて 商品は全てEGAOで選んだアソートでお送りいたします。特別な度数のご希望がある場合は、ご連絡ください。ご希望のデザインをご指定いただくことはできません。

■返品交換について 初期不良の場合のみ返品を受け付けます。納品から1週間以内にお申し付けください。

■お直しについて リーディンググラスは消耗品につき、お直しはお受けしておりません。お客様にもご購入の際にお伝えくださいませ。

2回目  
以降は  
こちら

## 追加オーダーセット

追加オーダーをご希望の方に、以下の3つのセットをご用意いたしました。いずれかのセットをお選びください。

### 追加Aセット

老眼鏡50点

仕入れ額 **110,000円** (税込)

セット内容

- 老眼鏡 (50点)
- グラスコード (50点)
- パッケージ (50点)
- パッケージ用ステッカー (50点)

全商品を  
売上げた際の  
金額

上代価格 3,980円 × 50点  
= **199,000円** (税込)

### 追加Bセット

老眼鏡100点

仕入れ額 **220,000円** (税込)

セット内容

- 老眼鏡 (100点)
- グラスコード (100点)
- パッケージ (100点)
- パッケージ用ステッカー (100点)

全商品を  
売上げた際の  
金額

上代価格 3,980円 × 100点  
= **398,000円** (税込)

### 追加Cセット

老眼鏡200点

仕入れ額 **422,000円** (税込)

セット内容

- 老眼鏡 (200点)
- グラスコード (200点)
- パッケージ (200点)
- パッケージ用ステッカー (200点)

全商品を  
売上げた際の  
金額

上代価格 3,980円 × 200点  
= **796,000円** (税込)

■上代価格について 上代価格は3,980円 (税込) です。全てにグラスコードとパッケージがつきます。必ずセット販売をしてください。

■度数、デザインについて 商品は全てEGAOで選んだアソートでお送りいたします。特別な度数のご希望がある場合は、ご連絡ください。ご希望のデザインをご指定いただくことはできません。

■返品交換について 初期不良の場合のみ返品を受け付けます。納品から1週間以内にお申し付けください。

■お直しについて リーディンググラスは消耗品につき、お直しはお受けしておりません。お客様にもご購入の際にお伝えくださいませ。

# EGAOの老眼鏡販売セット

## パッケージ(全セット共通)





老眼鏡



グラスコード



パッケージ



パッケージ用  
ステッカー



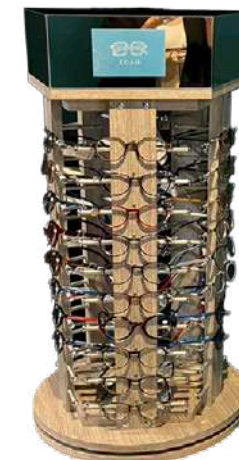
パッケージ用  
空気入れ

グラスコードをつけた老眼鏡を専用のパッケージの中に入れ、空気入れで空気を注入します。最後にステッカーを貼り、完成。お客様が購入された際はこの形でお渡しいたします。

## ポスターと店頭POPの印刷用データ(全セット共通)



販促用のポスターと店頭POPのデータを提供。即日、販促にご活用いただけます。



## 眼鏡スタンド(Bセット・Cセットのみ)

Bセット、Cセットには、老眼鏡を50点かけることができる眼鏡スタンドが付属いたします。レジ周りや、店頭PP(ポイント・プレゼンテーション)での提案にご活用いただけます。

# 洋服・雑貨の展示販売会の流れ



## 来店日程の予約

展示販売会は、東京・巣鴨のえがお洋品店で開催いたします。開催日時については事前にwebサイトなどで告知いたしますので、ご確認ください。

申し込みフォームよりご希望の来店日時をご選択のうえ、予約をお願いいたします。

なお、一度に多くの方がご来店されると、十分に商品をご覧いただけない場合がございますので、予約制とさせていただきます。



## 展示会当日

ご予約いただいた日時に、のえがお洋品店にお越しください。会場にて注文用紙をお渡しいたしますので、商品をご覧いただき、ご希望の商品と数量をご記入いただき、スタッフにお渡しください。



## 商品到着

おおよそ2~3週間後（商品によって異なります）、ご指定の場所に商品をお届けいたします。

商品が到着しましたら、中身に誤りがないかご確認いただき、問題がなければそのまま店舗で販売を開始できます。

商品に不備や欠損がある場合は、すみやかにご連絡ください。



## お振込

後日、請求書をお送りいたしますので、指定の振込先にお振込みをお願いいたします。



## 追加発注

追加発注をご希望の場合は、まずご連絡ください。その際に取り扱い商品をご案内いたしますので、ご希望の商品と数量をお知らせください。

展示販売会のお申し込みは  
こちらから



洋服・雑貨の展示販売会  
申し込みフォーム

<https://egao-salon.jp/fc/#clothing-exhibition>

# 会社概要と沿革

## EGAOの店舗とモデル事務所



日常の延長線上の美しさを引き出す  
フォトスタジオ  
**えがお写真館**



女性のエイジングに伴う  
髪のお悩み解決を得意とする美容室  
**えがお美容室**



シニア女性の格好良さを表現する、  
予約制のセレクトショップ  
**えがお洋品店**



シニア女性の手元のお手入れに特化した  
ネイルサロン  
**えがお爪工房**



お悩みに応じたエイジングケアを行う  
エステティックサロン  
**えがお美癒堂**



50以上の女性のみが所属する  
モデル事務所  
**すがもモデル事務所**

## プロデュース店舗

### 美容室



えがお美容室  
奈良店

奈良県奈良市



Blossom  
PRODUCED by EGAO

東京都板橋区



stella  
PRODUCED by EGAO

茨城県土浦市



stella  
PRODUCED by EGAO

千葉県柏市



Happy Works  
PRODUCED by EGAO

愛知県蒲郡市



AVANCE.  
PRODUCED by EGAO

大阪府大阪市北区

### 写真館



photo studio harmony  
PRODUCED by EGAO

栃木県小山市

## EGAOの運営会社

### 会社概要

会社名	株式会社サンクリエイション
所在地	〒170-0002 東京都豊島区巢鴨4丁目22-26 1階
TEL	03-5944-5737
代表取締役	太田 明良
設立	2014年
資本金	10,000,000円
E-mail	info@san-creation.com
取引銀行	三井住友銀行(巢鴨支店) 巢鴨信用金庫(本店)
従業員	37名

### 沿革

2014年2月	株式会社サンクリエイション 創業
2014年3月	えがお写真館(本店) 開業
2014年3月	撮影事業・ヘアメイク事業・ スタイリスト事業 開始
2017年9月	えがお写真館(巢鴨駅前店) 開業
2017年9月	美容事業 開始
2018年1月	えがお美容室(プライベートサロン) 開業
2018年7月	制作関連事業 開始
2018年12月	フォトタッチ事業 開始
2019年4月	ネイル事業・アパレル事業 開始
2019年5月	えがお美容室(本店) 開業
2019年5月	えがお洋品店 開業
2019年5月	えがお爪工房(本店) 開業
2020年11月	コンサルタント事業 開始
2021年10月	モデル事業 開始
2022年10月	えがお美癒堂 開業 えがお爪工房(プライベートサロン) 開業
2023年6月	フランチャイズ事業開始
2023年12月	アイサロン事業開始
2024年4月	えがお老眼鏡 開業
2024年10月	レンタルスタジオ事業 開始
2025年1月	web制作事業 開始



# メディアと出版

EGAOは、これまでに400を超えるメディアに取り上げられてまいりました。シニアマーケットの拡大に伴い、私たちのサービスや商品へのニーズが増加している結果と考えております。一般的なメディアに加え、美容やファッションの専門誌にも取り上げられており、話題性だけでなく、技術的な側面からも注目を集めております。また、EGAOブランドの認知向上やさらなる価値提供を目的に、書籍の出版も行っております。これまでに11冊の書籍を刊行してまいりました。

## メディア出演・掲載



news every. (日本テレビ / 2023年1月30日放送)



あざイチ (NHK / 2018年6月5日、6日放送)



めざまし8 (フジテレビ / 2022年12月27日放送)



IZANAGI (イザナギ)  
(髪文化舎 / 2024年1月号221号)



クロワッサン  
(マガジンハウス / 2024年4/10号No.1114)



ハルメク  
(ハルメク / 2024年5月号)



月刊「HAIR MODE」  
+ digital 2022年1月号  
(女性モード社 / 2021年12月1日発売)



WWD JAPAN vol.2185  
(INFASパブリケーションズ / 2021年5月10日発売)



読売新聞 (2024/5/30朝刊)

## EGAOの書籍



[ 前列左より ] [60代からのシリーズ007]大人の等身大おしゃれヘアBOOK / えがお美容室 (監修) / 晋遊舎ムック、21日で学び直し シニアベーシック / えがお美容室 (著) / 髪書房、55歳、「今さらマリ?」あきらめていてもキレイになれます オハ見えメイク卒業マニュアル / 船津有史 (えがお写真館 / EGAO) (著) / インプレス [ 中列左より ] 50歳からのベストコスメ&ヘアケアアイテム / えがお写真館・えがお美容室・えがお洋品店・えがお爪工房 (監修) / 扶桑社、シニアビューティメイク / えがお写真館 (著) / 扶桑社、悩みがぶっ飛ぶ 50代からのヘア&メイク術 (中国語版 / 日本語版) / えがお写真館・船津有史 (著) / 扶桑社 [ 後列左より ] シニアビューティヘア / えがお美容室 (著) / 講談社、40歳からのメイクの正解 / えがお写真館 (著) / 扶桑社、バックリつむじ割れ解消カラーBOOK / えがお美容室 (監修) / 扶桑社ムック、ネオグレイヘアスタイル / えがお美容室 (著) / 扶桑社

# シニア世代向け サロンのためのヒントを 無料配信!

これまでにEGAOが培った  
シニア世代向けの  
技術やノウハウを提供

美容師向けの公式LINEアカウント

## EGAOサロンサポート



今すぐ登録して、  
あなたのサロンを  
もっと魅力的に!

シニア世代の  
トレンドを  
知りたい!

スタッフの  
技術力を  
シニア世代に  
フィットさせたい!

シニア世代に  
向けて  
もっと  
アプローチしたい!

シニア世代の  
新規集客が  
思うように  
いかない

このようなお悩みを  
抱えていませんか?

## 展示販売会のお申し込みはこちらから



洋服・雑貨の展示販売会申し込みフォーム  
<https://egao-salon.jp/fc/#clothing-exhibition>

## お問い合わせ先

株式会社サンクリエーション 担当: 土岐

TEL: 03-5980-9850

E-mail: [info@san-creation.com](mailto:info@san-creation.com)